



Responsable Commercial BtoB (H/F) – CDI

DK DISTRIBUTION

Siège : 10 Rue Royale, 75008 PARIS

DK DISTRIBUTION, partenaire N°1 des torréfacteurs en France pour la vente de machines à café à usage domestique et professionnel des marques De'Longhi, Jura, Miele, KitchenAid, Melitta, Faema de Cimbali Group et Animo, recrute un(e) commercial(e) pour accompagner notre forte croissance en France.

Vos missions

- Développer le CA et assurer le suivi et la fidélisation d'un portefeuille de clients existants (torréfacteurs, épicerie fines, professionnels du café)
- Prospecter de nouveaux clients et identifier des opportunités commerciales.
- Présenter nos gammes de machines à café (particuliers & professionnels) et nos services associés (Prestations SAV, financement).
- Assurer des formations produits auprès des clients
- Contribuer à l'élaboration des benchmarks des marques, du positionnement des gammes par typologie de clients et de besoins

Votre profil

- Passionné(e) par le monde du café, vous justifiez d'une expérience réussie en vente BtoB ou autre (idéalement dans l'univers du café, CHR, ou électroménager).
- Vous avez un bon relationnel, aimez le contact terrain et savez convaincre.
- Vous êtes autonome, organisé(e), réactif (ive) et orienté(e) résultats, avec le sens du service client.

Nous vous offrons

- Un poste dans une entreprise à taille humaine, dynamique et en forte évolution
- Un portefeuille de marques reconnues et innovantes.
- Une relation privilégiée avec un réseau de clients passionnés par le café.
- Une autonomie dans votre travail et la possibilité d'évoluer dans l'entreprise.
- Une formation complète à nos produits et à notre univers.

Ce Poste est basé à notre siège à Paris– déplacements ponctuels à prévoir.

Date de début : dès que possible.

Intéressé(e) ? Envoyez votre candidature à recrutement@dkdistribution.fr